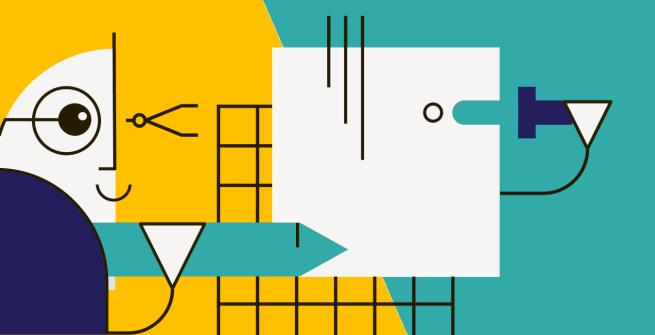
## La méthode F.A.I.R.E©

1 journée pour accompagner TOUS les entrepreneurs



7 heures

Online ou à Paris

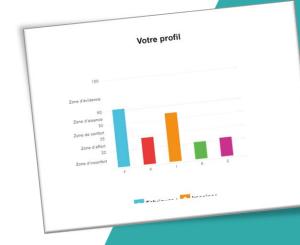


# Une méthode pour mieux accompagner les porteurs de projet

La méthode F.A.I.R.E a été conçue par le cabinet EPIGO pour **aider** les accompagnateurs-trices de projets à mieux servir les entrepreneur-es et les intrapreneur-es. En se fondant sur l'idée qu'il n'existe pas UN profil d'entrepreneur-e ou d'intrapreneur-e mais différentes façons de mener son projet, nous avons conçu un modèle qui permet d'identifier son profil d'entrepreneur-e / intrapreneur-e, accompagné d'une méthode pour débriefer le porteur de projet et orienter l'accompagnement en fonction de ses besoins.

Cette formation est pour vous si:

- Vous croyez qu'on doit accompagner les entrepreneur-es et les intrapreneur-es en fonction de leurs forces et de leurs besoins.
- Vous cherchez à progresser dans votre accompagnement des porteurs de projet.



Taux de satisfaction moyen :

9,4/10

Moyenne sur 7 sessions de 2020 et 2022

"Formation
intéressante,
formatrice très
accessible, à l'écoute
et claire"
Clémence H.

« Christina Hassen a très bien animé cette formation sur Teams en créant toutes les conditions pour qu'on échange et participe » Sandra A.

« Ce qui m'a plu ? La découverte des profils : ils sont simples, hyper opérationnels et couvrent tous les champs de l'entreprenariat. C'est simple à intégrer et puissant! »

Marie Z.



## La méthode F.A.I.R.E©



### **Objectifs:**

- Maîtriser et savoir utiliser l'outil et le modèle F.A.I.R.E©
- Analyser un profil, valoriser ses caractéristiques, ses points forts, ses évidences
- Identifier l'impact du profil pour le porteur de projet et faire émerger des stratégies
- Être capable de débriefer un profil

#### **Intervenantes:**



**Christina Hassen**Facilitatrice,
Formatrice,
Coach de startups



**Anne-Laure Dumas**Facilitatrice,
Formatrice,
Coach



### Public et prérequis:

Public : consultant·es, coachs, *business angels*, membre de CCI ou de réseau d'accompagnement...

Prérequis : avoir de l'expérience en accompagnement d'entrepreneurs.



#### **Modalités:**

1 journée – 7h00 – Horaires de 9h15 à 17h45 à Paris Ou selon les sessions 2 demi-journées en classe virtuelle 6 participant·es max.

Si la formation a lieu à distance, les participant·es recevront un lien leur permettant d'accéder aux classes virtuelles. Chacun·e devra disposer d'un poste informatique avec webcam et micro et d'un accès internet haut débit permettant de suivre les classes virtuelles. Les participants auront accès si besoin à une assistance technique par mail ou chat durant la durée de la formation.





### Approche pédagogique:

Formation interactive. Nombreux exercices à partir d'une collection de profils variés pour appréhender la diversité des modes de fonctionnement et leurs interactions. Supports pédagogiques : profil individuel + Vademecum du débriefe en accès sur la plateforme F.A.I.R.E Et 3 profils offerts sur la plateforme faire.pro pour s'exercer.



#### **Evaluation:**

Pendant la formation : évaluation des acquis sous la forme d'exercices de mise en situation et de questions réponses en tour de table ou de quizz (Il pourra être demandé aux participant·es une autoévaluation en fin de parcours).

A l'issue de la formation : chaque participant·e est invité·e à compléter un questionnaire d'évaluation de la formation

Remise d'une attestation de formation

Icônes par Good Ware sur Flaticon

## Déroulé

#### **Amont**

Chaque participant·e répond en ligne au questionnaire F.A.I.R.E©

## **Module 1** (matin ou première demijournée à distance)

- Introduction et inclusion
- Posture de l'accompagnateur et profil du bon entrepreneur
- Le modèle : origine et utilité
- Le débrief : les différentes pages, les graphes, structurer un débrief, profil des participants
- Accompagner en 5 dimensions : modalités d'accompagnements sur les différentes dimensions du modèle
- Pratique du débrief en pleins : valoriser les points forts de l'entrepreneur

## **Module 2** (après-midi ou seconde demi-journée à distance)

- Mobiliser sur les creux : comment faire quand l'entrepreneur a un manque sur un axe ?
- L'image du bon entrepreneur : débriefer le graphe de l'image du bon entrepreneur, accompagner en fonction de son profil
- Débrief d'équipe : introduction à un débrief d'équipe, présentation du canvas
- Ressources : démonstration de l'outil
- Evaluation de la formation



## Tarifs et inscription

## Tarif par participant Formation Inter-Entreprises

800€ HT

Nous adaptons nos tarifs en fonction de votre situation :

- 600€ HT pour les structures de moins de 50 personnes
- 350€ HT pour les particuliers et micro-entreprises

Le tarif inclut l'accès au e-learning le cas échéant. Pour les formations en présentiel, ce tarif inclut la collation mais pas le déjeuner.

Pour toute demande de formation intra-entreprise: nous consulter

#### **Pour vous inscrire**

Ecrivez-nous pour préréserver votre place pour la session qui vous intéresse.

Nous prendrons contact avec vous dans un délai d'une semaine afin de bien comprendre votre demande et les éventuels ajustements nécessaires.

Cet entretien sera aussi l'occasion de nous faire part, le cas échéant, de vos contraintes ou besoins spécifiques. En particulier, si vous pensez être en situation de handicap, n'hésitez pas à nous en parler, nous pourrons alors prendre en compte les contraintes liées à votre situation et vous proposer, si besoin, des solutions ou aménagements de compensation adaptés.

Une fois votre demande d'inscription prise en compte, vous recevrez un bulletin à compléter pour nous permettre d'établir la convention ou le contrat de formation que vous devrez nous renvoyer signé pour finaliser votre inscription. Pour une demande de financement auprès d'un OPCO, n'hésitez pas à nous contacter.

Nos formations sont soumises à un seuil minimal de 3 participants pour que la session ait lieu. Nous vous confirmerons au plus tard une semaine avant la date de démarrage de la formation, la bonne tenue de la session. Vous recevrez à ce moment-là votre convocation avec les informations nécessaires pour suivre la formation en présentiel ou en ligne.



Toutes les dates sur le site <u>www.epigo.fr</u>

## Nos formations

#### Se mettre au service du collectif

#### Devenir un leader coopératif

2 jours pour développer une nouvelle posture de leadership

#### Les fondamentaux de la facilitation

7 jours pour professionnaliser votre rôle de facilitateur En partenariat avec le c**nam** 

### Résoudre des problèmes complexes

#### Le Creative Problem Solving (CPS):

2 jours pour apprendre à résoudre collectivement des problèmes complexes

#### Décarbonons!

2 journées pour maîtriser les fondamentaux de la transition et se mettre en mouvement avec son équipe dirigeante En partenariat avec **()** nautilus

### **Conduire des projets**

#### Certificat Conduire un projet d'intrapreneuriat

9 jours pour comprendre les étapes d'un projet d'intrapreneuriat désirable, faisable et viable En partenariat avec

### Accompagner des projets

La méthode III F.A.I.R.E

1 journée pour renforcer son accompagnement d'entrepreneurs

Travailler en équipe et s'associer avec 🏢 F: A: I: R: E

1 journée pour approfondir sa posture d'accompagnement d'entrepreneurs

Certificat Accompagnateur de startups & de projets d'intrapreneuriat

11 jours pour professionnaliser votre accompagnement En partenariat avec **Dauphine** IPSL®

### Accompagner des individus et des équipes

#### Praticien Prédom©

4 journées pour maîtriser le modèle et l'art du débrief En partenariat avec prédem

#### Utiliser Prédom© en accompagnement d'équipe

1 jour pour appliquer Prédom© à un collectif En partenariat avec prédom









### L'art de faire ensemble.

Face à l'incertitude, nous apportons une alternative efficace et désirable aux fonctionnements verticaux.

Notre mission : aider des collectifs à coopérer, itérer et co-construire des solutions puissantes. Avec méthode et douceur.





## Coopération & intelligence collective

Nous permettons aux RHs, manager·euse·s et dirigeant·e·s de mieux comprendre les modes de fonctionnement individuels et collectifs et nous créons les conditions du « faire ensemble »



## Innovation & entrepreneuriat

Nous accompagnons les directions innovation, les entrepreneur·e·s et équipes projets dans l'amorçage et la concrétisation de leurs projets entrepreneuriaux



## Transformation & stratégie

Nous accompagnons les équipes de direction et les top managers dans le design collaboratif de leur stratégie et dans la mise en place et le suivi de leurs plans de transformation



## Notre raison d'être:

- Permettre et accompagner les constructions collectives
- Proposer une parole positive et douce dans le monde de l'entreprise
- Permettre à chacun et aux collectifs de se connecter à leur puissance d'agir

## **EPiGO**



Motre page LinkedIn

Notre newsletter

© 01 44 63 15 10 (laissez nous un message!)



Suivi de formation :

Samantha Boulanger samantha.boulanger@epigo.fr 06 66 53 74 53



Suivi formation Financement auprès d'un OPCO Facturation :

Isabel Simoni isabel.simoni@epigo.fr 06 13 22 73 87